

صاحب وقت خود باشید و درآمد کسب کنید

قسمت دوم

تولید محتوا

افرادی با مهارت های مناسب و خلاقانه می توانند از توانایی های خود یک کسب و کار اینترنتی ایجاد کنند. عکاسی، طراحی گرافیکی و انیمیشن از این نمونه فعالیت ها هستند اما تولید محتوا بهترین گزینه خواهد بود. امروزه بیش از هر زمان دیگری برندها تمایل به همکاری با فریلنسرها دارند.

ایجاد یک حساب کاربری در وبسایت های مربوط در معرفی شما و توانایی هایتان و پیدا کردن فرصت های کاری بسیار موثر خواهد بود.

اکثر افراد در زمینه تولید محتوا فعالیت خود را بدون سرمایه گذاری شروع می کنند. شما می توانید میزان فعالیت هایتان را طبق زمانبندی خودتان انتخاب کنید. تولید محتواگران موفق مثل "آلیشیا سوزا" پیشنهادات کاری زیادی دریافت می کنند و داستان های موفقیت آمیز بسیاری دارند.

شما می توانید این فعالیت را بدون هزینه آغاز کنید و بعداً برای توسعه تولیدات خود و تهیه تجهیزات مرتبط با آن سرمایه گذاری کنید.

داشتن درک نسبت به مهارت های خلاقانه و کلیدی خودتان و کسب آخرین اطلاعات لازم در رشته خودتان اهمیت بسیاری دارد. به علاوه ایجاد یک وبسایت مختص به فعالیتتان مفید خواهد بود.

مهارت های آموزشی

آموزش انواع مهارت ها یکی دیگر از راه های درآمدزایی کسب و کارهای خانگی است. اگر در زمینه تدریس تجربه دارید این گزینه مناسبی برایتان خواهد بود. والدین شاغل برای آموزش فرزندانشان زمان کافی ندارند و شما می توانید آموزش از راه دور و یا در منزل را با هزینه کمتر ارائه دهید.

ریاضی، علوم زبان انگلیسی و زبان های دیگر همیشه از جمله عنوان های پرطرفدار هستند. تدریس در مقاطع بالاتر نیازمند دانش کافی و مهارت کنترل و برقراری ارتباط با همان سنین است. آنچه نیاز دارید مهارت تدریس و علاقه به کودکان است. تدریس خصوصی یک انتخاب مناسب برای خانم ها می باشد. شما می توانید از پلتفرم های مرتبط برای معرفی خود و مهارت آموزشی تان در رشته های مختلف و

حتی برای بزرگسالان نیز استفاده کنید. وبسایت های آموزشی امکانات متفاوتی را در قبال هزینه بسیار کمی در اختیار شما قرار می دهند.

در این کسب و کار درآمد شما بستگی به تعداد نفراتی دارد که به آنها آموزش می دهید. هرچقدر تعداد بیشتر باشد درآمد بیشتری نیز خواهید داشت.

در این فعالیت شما انتخاب می کنید که در چه مکانی و چه زمانی و با چه تعداد از افراد تدریس داشته باشید و نیاز به سرمایه گذاری ندارید مگر اینکه از وبسایت های آموزشی با درصد مشارکت استفاده کنید.

اگر صبور و خلاق باشید خواهید توانست با انواع مختلف افراد ارتباط برقرار کنید و سبک و طرفداران خودتان را در این کسب و کار پیدا کنید.

نگهداری کودک

اگر تجربه بزرگ کردن کودک دارید و یا در سرگرم کردن بچه ها مهارت دارید و ارتباط خوبی با آنها برقرار می کنید، راه اندازی یک مرکز کوچک نگهداری از کودکان ایده خوبی به عنوان شروع کسب و کار خودتان خواهد بود.

معمولاً برای والدین شاغل، یک مرکز نگهداری کودکان با محیط سالم و امن و هزینه مناسب گزینه غیرقابل انکاری می باشد. یک مرکز کوچک ایمن و بهداشتی با برنامه ها و زمانبندی متنوع بر اساس رده بندی سنی گزینه موفق خواهد بود.

می توانید از انتخاب باز کردن شعبه نیز استفاده کنید و از امکانات و سرمایه گذاری آنها بهره مند شوید. سرمایه گذاری در این زمینه به میزان ریسک پذیری، مکان مورد نظر، و هزینه های جانبی گوناگون متفاوت خواهد بود.

مهارت های تجاری و مدیریتی، مهارت های ارتباط با مشتری و حفظ رضایت والدین و اشتیاق قلبی به کودکان از مهارت هایی هستند که در پیشرفت کاری و موفقیت شما موثر خواهند بود.

کلاس های سرگرمی

اگر مهارت خاصی دارید می توانید از آن به عنوان راه اندازی کلاس های گروهی و خصوصی استفاده کنید. یادگیری گل سازی، تزئین کیک، ساخت زیورآلات، هنرهای دستی، سفالگری و ... بین کودکان و بزرگسالان محبوبیت دارد.

یک صفحه شخصی در فیسبوک یا اینستاگرام مهارت های شما را به افراد زیادی معرفی خواهد کرد و برای شروع و ادامه فعالیتتان موثر خواهد بود. این یک ایده مناسب برای خانم ها می باشد و آنها می توانند از طریق این فرصت اجتماعی با یکدیگر تعامل داشته باشند. برای شروع این ایده به غیر از تهیه مواد اولیه برای درست کردن نمونه کار آموزشی و یک کانال در اپلیکیشن های مجازی به سرمایه گذاری نیاز چندانی ندارید.

با داشتن مهارت های بین فردی، مهارت در آموزش و داشتن حس شوخ طبعی هنرجویان بیشتری به سمت شما جذب خواهند شد. ۰۰۶