

ایده های راه اندازی کسب و کار بدون سرمایه گذاری و با حداقل سرمایه گذاری

قبل از راه اندازی هر کسب و کاری از خودتان پرسید آیا اطلاعات و مهارت های لازم برای انجام بهینه آن کار را دارید؟

امروزه تعداد زیادی از افراد جوان و متخصص با هدف راه اندازی کسب و کار خودشان به بازار می آیند. گرچه بیشتر کارآفرینان جوان به دلیل کمبود بودجه برای سرمایه گذاری، هرگز فرصتی برای تبدیل رویاهای خود به واقعیت پیدا نمی کنند و از معدود افراد باقیمانده تنها ۱۰٪ در ۵ سال اول شروع کسب و کار خود دوام می آورند. اما بیایید ناامید نشویم! نکته ای که در اینجا باید در نظر گرفته شود اینست که کسب و کارها مانند جنگ هستند و باید بر اساس یک نقشه دقیق و به کار بردن مخلوطی از ابزار و عناصر مرتبط و موردنیاز برای انجام کار در کنار هوشمندی و ثبات قدم و کمی پیش داوری عمل شود تا به نتیجه دلخواه دست پیدا کنند.

خوشبختانه اگر مهارت های خاصی دارید می توانید به راحتی تجارت کوچک خود را با سرمایه گذاری اندک و حتی بدون سرمایه گذاری شروع کنید (نگران نباشید این گزینه کاملاً اختیاری است)، بسیاری از کارها را می توان از منزل اداره کرد و شاید برای تعداد کمی از کسب و کارها مجبور باشید محل کوچکی را اجاره کنید. شما همیشه می توانید با هر سرمایه اندکی که دارید شروع کنید و یا در صورت نیاز وام های سبک را از سازمان ها و نهاد های اعتباری و تعاونی ها تهیه کنید.

اما در مرحله اول به یک ایده تجاری عالی نیاز خواهید داشت که نه تنها به اندازه کافی در بین میلیون ها نفر دیگر برجسته باشد بلکه عملی باشد و متقاضی کافی نیز داشته باشد.

برای کمک به شما در شروع کار ۱۰ ایده کسب و کار ارائه داده شده تا چرخ های اقتصادی حرکت کنند.

برنامه ریز رویداد

اگر عاشق مهمانی و برگزاری جلسات هستید این کسب و کار برای شما مناسب است. شما می توانید از طریق برنامه ریزی برای افراد و شرکت ها، در برنامه ها و رویدادهای آنها درآمد کسب کنید. باید بر روی چند نکته تمرکز کنید.

- برای برآورده کردن خواسته های مشتریان طبق سلیقه و میل آنها باید صبور باشید.
- به جزئیات توجه کافی داشته باشید.
- یاد بگیرید چطور در شرایط پیچیده آرام باشید و استرس را کنترل کنید.

طراحی وبسایت

در دنیایی که امروزه در آن زندگی می کنیم هر کسب و کاری برای اینکه در این حجم ترافیک تجارت بتواند ایده ها و خدمات خودش را به فروش برساند، یک وبسایت لازم دارد. اگر مهارت های لازم و مربوط در این زمینه را دارید راه اندازی این کسب و کار هزینه زیادی ندارد. حتی اگر به این رشته علاقه دارید و مهارت های کافی را ندارید می توانید در سایت های رایگان از آموزش های تخصصی بهره مند شوید. برای شروع می توانید از پلت فرم های رایگان مانند WordPress و Magento استفاده کنید و وبسایت ها را راه اندازی کنید. بعد ها به مرور می توانید کدنویسی را به مهارت های خود اضافه کنید.

نگهداری از حیوانات

امروزه برخی از خانواده ها به حیوانات خانگی خود بسیار اهمیت می دهند اما تقریباً این امکان وجود ندارد که افراد حیوانات خانگی خود را به مسافرت های کاری، تعطیلات و حتی مهمانی ها ببرند. بنابراین نیاز به چنین خدماتی وجود دارد.

اگر به حیوانات علاقه دارید یا در این زمینه تحصیل کرده اید و یا اطلاعات کافی در این باره دارید، این یک فرصت بسیار خوب برای راه اندازی چنین کسب و کاری خواهد بود که چندان هزینه بر نخواهد بود. حتماً نکات بهداشتی و ایمنی را در این مورد رعایت کنید و از پذیرفتن و ارائه خدمات به حیواناتی که واکسینه نشده اند و یا بیمار هستند خودداری کنید و دوره ها و آموزش های مربوطه را بگذرانید.

تعمیر لوازم و مبلمان آنتیک و قدیمی

حتی در دنیای مدرن امروزه نیز همه ما لوازم قدیمی و آنتیکی داریم که با تمام وجود به آنها وابسته هستیم و تعلق خاطر داریم. اکثر افراد به راحتی حاضر نیستند وسایل و لوازم قدیمی که خاطرات قدیمیشان را با خود حمل می کنند بفروشند حتی به قیمت زیاد و معمولاً ترجیح می دهند با صرف هزینه آنها را برای سالهای سال حفظ کنند. در این کسب و کار نیاز به سرمایه گزاری زیادی ندارید اما باید علاقه و مهارت لازم و کافی به اشیاء قدیمی داشته باشید، باید در مورد تاریخچه مبلمان و لوازم قدیمی اطلاعات زیادی کسب کنید، صبور باشید و به جزئیات توجه کافی داشته باشید.

حتی اگر تخصص کافی در این مورد ندارید می توانید پروژه های معرفی شده را بپذیرید و دستمزدتان را با افرادی که در این زمینه تخصص دارند تقسیم کنید تا زمانی که خودتان تجربه و مهارت کافی را به دست بیاورید.

دکه یا چرخ بستنی فروشی

صادقانه بگوئید، آیا کسی را سراغ دارید که عاشق بستنی نباشد؟ این کسب و کار درآمد زیادی دارد و شما می توانید روی درآمدزایی آن حساب کنید. کافیت یک مکان کوچک در یک منطقه شلوغ و استراتژیک را انتخاب کنید.

نکته ای که در اینجا اهمیت دارد اینست که تزئینات و رنگ آمیزی و نوع ارائه بستنی شما به مشتریان چطور خواهد بود؟

باید بتوانید یک بستنی ساده را به یک شیوه هیجان انگیز و جذب کننده ارائه دهید.

فریلنسر یا آزادکار

قرن ۲۱ به عنوان عصر فریلنسر شناخته شده است. در این دوره همه افراد در راه اندازی کسب و کار با توجه به توانایی، موقعیت، سرمایه و علایق خودشان در خانه و از راه دور، یک محل کوچک، یک دکه یا چرخ، یا حتی یک میز آزاد هستند. این آزادی به همینجا ختم نمی شود و شما به عنوان فریلنسر در نوع قرارداد و استخدام محدود نیستید و می توانید هر پروژه ای را به هر تعداد و با هر ساعت و با میزان پرداختی دلخواهتان بپذیرید.

شما به عنوان یک فریلنسر با توجه به توانایی و شرایط و موقعیت مکانی تان تعداد پروژه های دلخواهتان را با بهترین پیشنهاد مالی انجام دهید.

و در آخر

راه اندازی یک ایده از نقطه شروع تا به نتیجه رسیدن آن به عنوان یک کسب و کار موفق قطعاً به سادگی همین چند خط که گفته شد نخواهد بود و شما چالش های زیادی را در این مسیر تجربه خواهید کرد و این ممکن است برای هرکسی قابل پذیرش نباشد. اما اگر این ریسک را می پذیرید و روی هدفتان استوار هستید تولدتان را در دنیای کسب و کار تبریک می گوئیم. ۰۰۴